



Präsentationstechnik STAR(L)



Situation

Task / Aufgabe

Action / Ihr Vorgehen

Result / Resultat

Lesson learned /Daraus gelernt



Anstellungs-Argumente

Geld / Zeit gewinnen

Kunden gewinnen, Prozesse ändern, Neustes Knowhow, Technologien

Geld / Zeit sparen

Prozesse verbessern, Neustes Knowhow / Technologien, Nischenwissen

Image erhöhen

Bei Kunden, Firmenimage extern oder intern, Kommunikation, Arbeitsqualität

Firmenexistenz sichern

Rechtliche Aspekte, Qualitätssicherung, Kundenbindung, Verkaufssteigerung, Geld/Zeit einsparen, Neuentwicklungen, Innovationen, Trends kennen, TOP-Fachwissen auf dem neusten Stand oder das der Zeit voraus ist.

TIPP!

Bereite zu jeder Aussage im Bewerbungsbrief / Lebenslauf mindestens ein Praxis-Beispiel vor.

Nimm Beispiele aus Deinem Arbeitsalltag der letzten 5 – 10 Jahre. Je konkreter mit Zahlen, Daten & Fakten präsentiert, desto glaubwürdiger.

- Z.B. Gewinnsteigerung um 5% / Jahr, in einem Markt, wo 2% der Durchschnitt war.
- Arbeitsaufwand konnte um 4 Stunden / Woche vermindert werden, dank der Einführung des Scanning Programms. 4 Personen konnten an 2 Tagen / Monat andere Aufgaben ausführen, unser Team konnte mehr als 35% effizienter arbeiten.
- Mein Kunde konnte seinen Monatslohn um 35% steigern (+ CHF 2000), dank unserer guten Vorbereitung.